取引先・上司との信頼関係構築に欠かせない問題解決思考

問題解決を妨げる三大原因『決められない』『動けない』『続かない』を解消、上司に依存することなくスピーディーに問題を解決するコツが習得できます。
① なぜ決められないのか：最適な解決策が見つけられない
本セミナーの演習『最適解を見つける 7 つの質問』に取り組むことで、全ての関係者が納得する解決策を見つけることができます。
②なぜ動けないのか：何から先に手をつけたらよいか判断できない
本セミナーの演習『仕事の優先順位を決める 2 つの軸』に取り組むことで優先順位が明確になり、問題解決に向けて迷わず行動できます。
③なぜ続かないのか：問題の本質がわからない
本セミナーの演習『問題の本質をつかむ 5 つの質問』に取り組むことで問題の本質を素早く把握でき、最後までブレることなく問題解決に向けた取り組みを続けられるようになります。

【日　時】平成 29 年ＸＸ月ＸＸ日（●）
XX:XX～XX:XX
【会　場】●●●●●●●●●●●●●●●
●●●●●●●●●●●●●●●
【定　員】XX 名
【受講料】会員様…XXXX 円
一般　…XXXX 円
※参加ご希望の方は XX 月 XX 日までに
下記へお申し込みください。
●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●●
電話番号　XXXXXXXXXXXX
FAX 番号　XXXXXXXXXXXX

【セミナー内容】
1.問題とは
問題解決の確率を上げるために
2.今すぐ使える問題解決 3 つの秘訣
問題の本質をつかむ秘訣
5 回のなぜ
最適解を見つける秘訣
3.自立型問題解決思考
問題と向き合う姿勢
他者と向き合う姿勢
自立型問題解決発想

【講師】大谷（おおたに）　更生（こうせい）

大谷更生総合研究所合同会社：代表社員
問題整理の専門家
KDDI でシステムエンジニアとして勤務後に独立。総勢数百名の大規模システム開発経験で培った問題解決手法や仕事のダンドリ等を活かした講師やコンサルティングを実施している。

XX/XX　問題解決思考セミナー参加申込書（FAX は切り取らずに、そのまま返信してください）

●●●●●●●●　御中　FAX　XXXXXXXXXXXX　　申込日（平成 29 年　　月　　日）

事業所名		該当に○をして下さい	会　員　　非会員
住　　所		TEL/FAX	
参加者名		参加者名	

■お申し込みいただいた皆さまの情報は、当会の事業の詳細案内など、当会の事業活動のためにのみ利用させていただきます。